Caribbean Supplies

¿COMPRAR O ALQUILAR ANDAMIOS PARA TU PRÓXIMO PROYECTO?

Guía práctica para contratistas industriales en Venezuela

Una herramienta para evaluar la decisión con base en la misión del proyecto, el plazo, la disponibilidad, los costos, la autonomía operativa y el uso futuro del sistema.

01	**Define tu necesidad**
02	**Compara el costo total**
03	**Evalúa continuidad y autonomía**
04	**Toma una decisión defendible**

CARIBBEAN SUPPLIES C.A.
Sistemas de andamios certificados, completos o por componentes.

1. LA DECISIÓN NO ES “COMPRAR O ALQUILAR” EN ABSTRACTO

La pregunta correcta es: ¿qué opción protege mejor la ejecución de este proyecto y la capacidad futura de tu empresa?

Si ya tienes un contrato que ejecutar, el andamio no es el fin. Es la infraestructura que te permite resolver el acceso en altura, cumplir el cronograma y avanzar hacia el cobro del contrato. Por eso la decisión debe empezar por la misión del proyecto, no por el precio aislado.

Alquilar puede ser razonable cuando la necesidad es puntual, existe disponibilidad confiable y la flexibilidad pesa más que incorporar un activo. Comprar puede merecer evaluación cuando la duración, la recurrencia, la disponibilidad limitada o la necesidad de autonomía hacen valioso conservar capacidad propia. Esta guía no declara un ganador universal.

Objetivo

Ordenar las variables, identificar la información que falta y llegar a una conversación comercial mejor preparada.

Importante: herramienta comercial de evaluación. No sustituye diseño, cálculo, ingeniería, inspección, normativa aplicable ni criterio competente para montaje y uso seguro.

2. PRIMERO: DEFINE QUÉ NECESITAS EJECUTAR

Antes de pedir precios, responde estas preguntas.

Variable	Pregunta para tu proyecto	Respuesta
Proyecto	¿Qué actividad necesitas ejecutar y cuál es el alcance?	
Fecha crítica	¿Cuándo debe estar disponible el acceso en altura?	
Duración	¿Durante cuánto tiempo necesitarás el sistema?	
Ubicación	¿Dónde se ejecutará y qué implica logísticamente?	
Sistema/configuración	¿Ya sabes qué sistema y configuración requiere el trabajo?	
Cantidades	¿Tienes un despiece o cantidades confiables?	
Inventario propio	¿Posees componentes compatibles que puedan utilizarse?	
Uso futuro	¿Ves proyectos similares después de este contrato?	

Caribbean empieza por la misma pregunta: ¿qué necesitas ejecutar y para cuándo?

3. SEIS FACTORES QUE CAMBIAN LA DECISIÓN

1. Duración del proyecto

Una necesidad corta y puntual se analiza distinto de una prolongada. Compara el costo total durante el periodo real.

2. Frecuencia de uso futuro

Si el sistema puede reutilizarse, la compra puede construir autonomía operativa además de resolver el contrato actual.

3. Disponibilidad cuando la necesitas

Una tarifa atractiva pierde valor si el material no está disponible en la fecha crítica. Verifica, no supongas.

4. Costo total, no precio aislado

Incluye los conceptos aplicables: suministro o alquiler, transporte, movilizaciones, almacenamiento, mantenimiento, reposición y otros costos pertinentes.

5. Autonomía operativa

Tener capacidad propia puede reducir dependencia de terceros cuando el cronograma o la recurrencia lo justifican.

6. Seguridad, certificación y compatibilidad

La alternativa debe satisfacer los requisitos técnicos y de seguridad aplicables. No sacrifiques estos requisitos para reducir costo.

4. COMPARA EL COSTO TOTAL DEL ESCENARIO

Registra únicamente conceptos verificables y separa los supuestos.

Concepto	Comprar	Alquilar	Fuente / supuesto
Precio de compra / tarifa			
Transporte y movilización			
Costos asociados al tiempo de uso			
Almacenamiento (si aplica)			
Mantenimiento / reposición (si aplica)			
Extensiones o cambios (si aplica)			
Utilidad futura del activo		N/A	
TOTAL DEL ESCENARIO			

Si un dato no está confirmado, no lo conviertas en certeza: regístralo como supuesto y valida.

5. COMPRAR Y ALQUILAR RESUELVEN PROBLEMAS DIFERENTES

Variable	Comprar merece evaluación cuando...	Alquilar merece evaluación cuando...
Necesidad	Quieres capacidad propia para este proyecto y usos posteriores.	La necesidad es puntual y prefieres no incorporar inventario.
Disponibilidad	La dependencia de terceros puede comprometer la fecha.	Existe material adecuado y disponibilidad confiable.
Uso futuro	Prevés proyectos donde el sistema pueda reutilizarse.	No existe visibilidad razonable de reutilización.
Capital / caja	La empresa puede justificar la inversión.	Preservar capital o flexibilidad financiera pesa más.
Operación	La autonomía sobre disponibilidad tiene valor estratégico.	La flexibilidad al terminar es más importante.
Gestión del activo	Puedes asumir almacenamiento, control y mantenimiento.	Prefieres transferir parte de esa gestión al arrendador.

Úsala para descubrir qué variables requieren una comparación económica u operativa más profunda.

6. MATRIZ DE DECISIÓN PARA TU PROYECTO

Asigna importancia 1-5; califica cada alternativa 1-5; multiplica. La matriz organiza el análisis, no reemplaza juicio técnico o financiero.

Factor	Importancia 1-5	Comprar 1-5	I×C	Alquilar 1-5	I×A
Costo total					
Disponibilidad fecha crítica					
Uso futuro / recurrencia					
Autonomía operativa					
Flexibilidad ante cambios					
Gestión del activo					
Requisitos técnicos / seguridad					
Impacto financiero / caja					
TOTAL					

Si los resultados son cercanos, valida primero las 2 o 3 variables de mayor importancia.

7. TRES ESCENARIOS PARA PENSAR MEJOR

Escenarios ilustrativos; no son recomendaciones automáticas.

A · Proyecto puntual con disponibilidad confirmada

Necesidad limitada, sin reutilización visible y alquiler técnicamente adecuado y disponible: conviene comparar seriamente el alquiler antes de incorporar un activo que quizá no vuelva a utilizarse.

B · Contrato actual + proyectos similares en cartera

Si el sistema puede reutilizarse y la organización puede gestionar el activo, la compra merece evaluación económica porque también puede aportar autonomía futura.

C · El proyecto arranca, pero el alquiler es incierto

La incertidumbre de cantidades o fechas puede convertirse en riesgo de ejecución. Cuantifica el impacto de un retraso y verifica alternativas de suministro.

El precio aparece en una cotización. La decisión aparece cuando comparas costo, riesgo, disponibilidad y capacidad para ejecutar.

8. CHECKLIST ANTES DE DECIDIR

☐ Definí qué actividad debo ejecutar y para cuándo.

☐ Tengo una estimación confiable de duración.

☐ Tengo configuración / cantidades suficientemente claras para cotizar.

☐ Verifiqué requisitos técnicos, de seguridad y certificación aplicables.

☐ Confirmé disponibilidad real de la alternativa de alquiler.

☐ Solicité un escenario de compra comparable.

☐ Incluí logística y otros costos aplicables en ambos escenarios.

☐ Evalué si existe uso futuro razonable para el sistema.

☐ Consideré el valor de la autonomía operativa.

☐ Identifiqué qué opción protege mejor el cronograma.

☐ Los supuestos críticos están identificados.

☐ La decisión puede explicarse frente a gerencia / finanzas / compras.

Si varios puntos siguen pendientes, todavía no necesitas decidir: necesitas completar información.

9. ¿YA TIENES UN PROYECTO?

No necesitas llegar con todo resuelto.

Cuéntanos qué necesitas ejecutar y para cuándo. Caribbean Supplies C.A. puede ayudarte a transformar la necesidad del proyecto en una configuración y cantidades a cotizar, para que evalúes la compra con información más clara.

SIGUIENTE PASO	**Habla con Caribbean Supplies y solicita una evaluación / cotización**

QUE NADA SE DETENGA

Caribbean Supplies C.A. · Venezuela
Confianza · Cumplimiento · Seguridad · Servicio · Aprendizaje · Innovación